



**ПАРТНЕРЫ
"БОРОВКОВ"**

Презентация о Фирме

Партнёры Фирмы



➤ Павел Боровков

- Ведущий в России эксперт по бюджетированию
- Профессиональный менеджер проектов (PMP)
- Руководитель проектов по развитию систем управления для компаний «Перекрёсток», «Лукойл», «Магнитогорский Metallургический Комбинат», «Ситроникс» и многих других



➤ Инна Бучневич

- Специалист по построению юридической структуры бизнеса
- Представитель компаний в судах всех инстанций
- Специалист по юридической поддержке моделей налоговой оптимизации, офшорам и т.д.



➤ Ксения Старицына

- Специалист по налоговой оптимизации и бухгалтерскому учёту
- Финансовый аналитик
- Сертифицированный эксперт по МСФО (диплом ACCA *DipIFR*)



**ПАРТНЕРЫ
"БОРОВКОВ"**

- **Наш логотип - Белка, выпрыгивающая из Колеса.**
 - Белка – символ Собственника бизнеса, которому мы помогаем своими продуктами, знаниями и технологиями. У Белки (то есть, Собственников компаний) есть ценности, цели и задачи по достижению этих целей.
 - Колесо, в котором застряла Белка, – рутинные, непрофильные задач и проблемы, отвлекающие Собственника от реализации его ценностей.
 - Наша Белка, разрывая Колесо, преодолевает эти ограничения. Разрыв колеса и выскакивающая Белка – наша Миссия: мы высвобождаем Собственника от рутины для того, чтобы он мог достигать свои цели и реализовывать ценности.
- **Вы ведёте Дело. Мы помогаем быть ему Бизнесом.**

Продукты и услуги Фирмы

➤ **Управленческий консалтинг:**

- Стратегия: разработка целей, ключевых показателей (KPI), стратегических карт (ССП/BSC), планов мероприятий по реализации стратегии
- Бизнес-планирование: разработка и обоснование бизнес-планов
- Бюджетирование, управленческий учёт, МСФО и казначейство (управление денежными потоками): методология и автоматизация
- Оргпроектирование: построение эффективных организационных структур и регламентов взаимодействия
- Бизнес-процессы: описание, проектирование «Как надо», автоматизация

➤ **Бухгалтерское обслуживание:**

- Налоговая оптимизация: снижение налоговой нагрузки
- Полное ведение бухгалтерии Заказчика на аутсорсинге
- Экспертное сопровождение бухгалтерии Заказчика

➤ **Юридическое сопровождение:**

- Сопровождение сделок, налоговых моделей, офшоров
- Анализ договоров
- Ведение судов во всех инстанциях
- Создание юридических структур бизнеса (вкл. регистрацию и договорную базу)



Наши Клиенты



КОНЦЕРН ПВО
АЛМАЗ-АНТЕЙ



Многопрофильная семейная клиника



Управляющая компания
группы отелей



Moscow
Business School
Leadership Energy



МКС
МОРСКИЕ
КОМПЛЕКСНЫЕ
СИСТЕМЫ

ИнтерКамСервис

ДИСТРИБЬЮТОРСКАЯ КОМПАНИЯ
МАГНАТ  MAGNAT



Snacks are us.

[Вернуться в № 5 май 2011](#) | Рубрика «Бюджеты и планы»

Построить систему стратегического управления компанией можно на основе плана счетов

Павел Боровков,
генеральный директор компании «Партнеры и Боровков»

Цели: разработать и автоматизировать систему управления компанией на основе ключевых показателей эффективности (KPI), не тратить деньги на покупку дорогостоящих информационных систем и услуги консультантов.

Как действовать: дополнить бухгалтерский план счетов управленческой аналитикой и нестандартными одномерными счетами, корректно настроить используемую в компании учетную программу.

Сегодня учетные программы, используемые на предприятиях, обладают большим количеством настроек. Зачастую, не привлекая программистов, можно определять правила корреспонденции счетов, создавать дополнительные аналитические признаки (и справочники таких аналитик), записывать данные на синтетические счета в натуральном или стоимостном выражении. Этот функционал дает возможность автоматизировать не только бухгалтерский и налоговый

Стратегия бизнеса

Авторская технология:

- построения ключевых показателей эффективности (KPI)
- связи стратегических показателей с системами оперативного учёта
- разработки мероприятий по реализации стратегии

Финансы

Большая экспертиза выполнения проектов:

- по бюджетированию, управленческому учёту, казначейству и МСФО
- в самых разных отраслях: энергетика, нефтегаз, строительство, ритейл, телекоммуникации
- во многих регионах России, Казахстана и Украины

[Вернуться в № 12 декабрь 2010](#) | Рубрика «Финансы: стратегия и тактика»

Что поможет быстрее сверстать годовой бюджет, который устроит всех



Павел Боровков,
генеральный директор компании «Партнеры и Боровков»

Как прави
среднем о
уходит на
доработку
количеств
принципи

Первое и
начинать
компания.
2009 год.
неопреде
спланиров
с концами
повышени

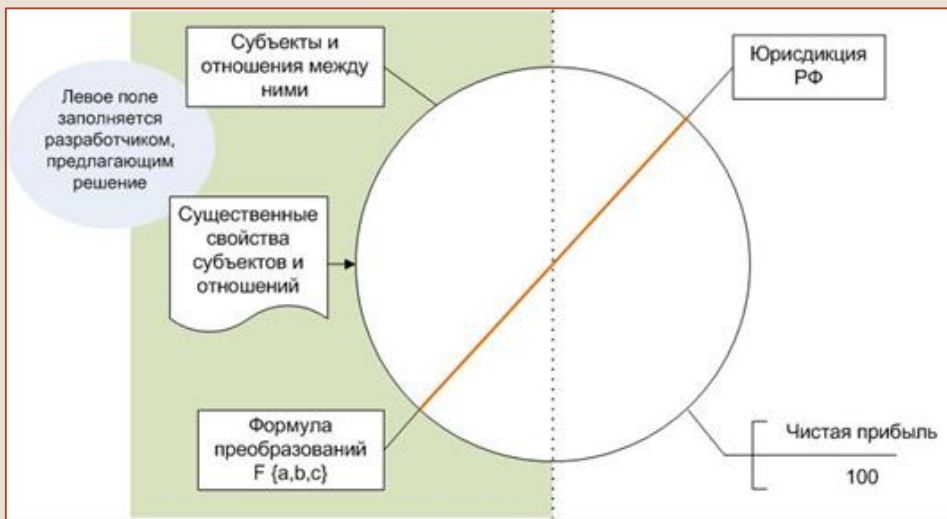
[Вернуться в № 6 июнь 2005](#) | Рубрика «Финансы: стратегия и тактика»

Бюджетирование в торговых компаниях



Павел Боровков,
генеральный директор компании «Партнеры и Боровков»

Большинство проблем, возникающих при построении системы бюджетирования, являются типичными для предприятий всех отраслей. Однако в торговле и дистрибуции возникают и специфические задачи, такие как определение эффективных критериев выделения бизнес-направлений, бюджетирование количественных показателей при широком ассортименте, планирование и учет косвенных затрат. Используя опыт практиков, можно выработать наиболее эффективные способы решения этих проблем.



Нотация налогового моделирования

Универсальный инструмент, позволяющий в наглядном и едином виде представлять и моделировать все изменения в бизнесе, необходимые для:

- снижения налоговой нагрузки
- построения эффективной юридической структуры бизнеса
- постановки задачи специалистам компании по проведению изменений

Все Бухучет Аудит МСФО Финансы Оценка Кадры Софт Прочее

[Audit-It.ru / Статьи / Статьи по Бух. учету и налогообложению / Уплата налогов, оптимизация, споры / Налоговая оптимизация](#)

Универсальная нотация описания налоговых моделей

Журнал "Финансовый директор" № 10/2011

Павел Боровков, генеральный директор компании «Партнеры и Боровков»
Инна Бучневич, партнер ООО «Партнеры и Боровков», руководитель юридической практики
Ксения Старицына, партнер ООО «Партнеры и Боровков», руководитель бухгалтерской и налоговой практики
Евгений Глухов, бизнес-консультант

Думаем, что многим из уважаемых читателей «Финансового директора» по роду своей деятельности приходилось анализировать рисунки с договорными и налоговыми схемами, подготовленные их бухгалтерами или консультантами. Либо самим рисовать такие схемы, объясняя собственникам хитросплетения Налогового кодекса или обосновывая необходимость изменения организационно-правовой структуры предприятия.

Журнал «Финансовый директор» запрашивает мнение наших экспертов в своей рубрике «Персональный консультант»

ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР

Практический журнал по управлению финансами компании

Электронный «Финансовый директор»
Активируйте демо-доступ и пользуйтесь материалами журнала без ограничений!

Дайджест «Инвестиции и финансирование»
Лучшие материалы журнала «Финансовый директор»

Главная Журнал Библиотека регламентов Школа финансового директора Вебинары Книги Блоги

Свежий номер | Новости | Мобильный ФД | Дайджест «Инвестиции и финансирование»^{***} | Финансовый хедхантер |

Темы раздела

- Налоги (40)
- МСФО (8)
- Юридические вопросы (27)
- Российская бухгалтерская и налоговая отчетность (29)
- Бюджетирование (13)
- Внешнее финансирование (8)
- Банковское обслуживание и финансирование (3)

На вопросы отвечают

ПАРТНЕРЫ "БОРОВКОВ"
Вы ведёте Дело. Мы поможем быть ему бизнесом.

Специалисты компании Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков»

Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков» помогает развивать компании своих клиентов в трех направлениях: менеджмент, учет и налоги, юриспруденция. Изюминка наших продуктов для собственников и топ-менеджеров – в решениях, учитывающих все эти ключевые грани бизнеса. Результатом нашей работы является полная модель компании: от стратегии, оргструктуры и бизнес-процессов до оптимальной налоговой нагрузки и юридической защиты.

Главная | Персональный консультант

Ответы компании Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков»

Какими должны быть оптимальные сроки утверждения БДР и БДС в организации?

Автор вопроса: Илья Анинский
Тема: [Бюджетирование](#)

Отвечает Павел Боровков, генеральный директор компании Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков»

Для такого рода планирования в технологии бюджетирования существует механизм «Сценарии». Суть его в том, что вся совокупность бюджетных показателей составляется в разрезе несколь... [Читать далее >>](#)

Опубликовано: 01.02.2013 Просмотров: 18

Как правильно секвестировать бюджет после первого этапа согласования?

Автор вопроса: Марина Калинина
Тема: [Бюджетирование](#)

Отвечает Павел Боровков, генеральный директор компании Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков»

Важным моментом является причина возврата бюджета на пересмотр. Если речь идёт именно о недостаточном уровне прибыли, то можно утверждать, что собственники компании нацелены больше на текуще... [Читать далее >>](#)

Опубликовано: 31.01.2013 Просмотров: 17

Наши публикации

Наши эксперты –
основные авторы
рубрик:

- «Бюджетирование»
- «Стратегия»

в «Справочной системе
Финансового
директора»

www.1fd.ru

СИСТЕМА ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР

боровков

РЕШЕНИЯ | ПОЛОЖЕНИЯ И РЕГЛАМЕНТЫ | ПРАВОВАЯ БАЗА | БИБЛИОТЕКА | ВИДЕО | СПРАВОЧНИК | СЕРВИСЫ

В решениях **142**

| | |
|--------------------|-----|
| Бюджетирование | 131 |
| Стратегия компании | 7 |
| Остальные | 4 |

В положениях и регламентах

В правовой базе

В библиотеке

В видео

В справочнике

РЕЗУЛЬТАТЫ ПОИСКА

По запросу «**боровков**» найдено решений **39**, ответов на вопросы **103**:

- 1**
[Как разработать финансовую структуру: порядок действий](#) Навигационное решение
Павел Боровков, генеральный директор компании «Партнеры и Боровков»
Создание финансовой структуры – первый шаг при внедрении бюджетирования. Это решение предлагает детальный план действий, который поможет не допустить ошибок при разработке и описании иерархии центров...
из раздела [Бюджетирование](#) → [Финансовая структура](#)
- 2**
[Как разработать должностные инструкции и выбрать руководителя центра ответственности](#) Решение
Павел Боровков, генеральный директор компании «Партнеры и Боровков»
На практике крайне редко встречаются ситуации, когда руководитель ЦФО обладает полномочиями по изменению состава подконтрольного центра ответственности. Обычно финансовая структура утверждается на самом высшем уровне...

Эксперт Торгово-промышленной палаты СПб


ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Санкт-Петербургская торгово-промышленная палата
(наименование торгово-промышленной палаты)

СВИДЕТЕЛЬСТВО

№ 01047-101

Настоящим удостоверяется, что **Общество с ограниченной ответственностью**
(полное наименование организации, индивидуального предпринимателя)
"Консалтинговая Фирма "Партнеры и Боровков"

Адрес: 197342, Россия, г. Санкт-Петербург, наб. Черной Речки, д.41 литер В, офис 415

Номер, дата и орган государственной регистрации: № 1137847490252 от 26.12.2013г.
Межрайонная Инспекция Федеральной Налоговой Службы №15 по Санкт-Петербургу

ОКПО 31995956 ИНН 7814596240 ОКВЭД 74.12

внесено в негосударственный Реестр российских предприятий и предпринимателей, финансовое и экономическое положение которых свидетельствует об их надежности как партнеров для предпринимательской деятельности в Российской Федерации и за рубежом.

Свидетельство действительно до 29 октября 2016 года Дата выдачи 30 октября 2015 года

Президент СПб ТПП
(руководитель торгово-промышленной палаты)


В.И. Катенев
(подпись)




САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
SAINT-PETERSBURG CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

Благодарность

**Обществу с ограниченной
ответственностью**

**«Консалтинговая фирма
«Партнеры и Боровков»**

**за вклад в развитие экономики Санкт-Петербурга
и активное участие в деятельности
Санкт-Петербургской торгово-промышленной палаты**

Президент  **В.И. Катенев**

**Санкт-Петербург
2015 год**



Российская Академия наук
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ УНИТАРНОЕ
ПРОИЗВОДСТВЕННО-ЭКСПЛУАТАЦИОННОЕ
КОММУНАЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПИЯФ
ИМ.Б.П.КОНСТАНТИНОВА РАН

188300 Ленинградская область,
г.Гатчина, ул.Киргетова, дом 23а
телефон |813-7113-24-25; 3-88-50;
факс |813-7113-24-25

26.12.2012

ОТЗЫВ НА РАЗРАБОТКУ СТРАТЕГИИ

Федеральное Государственное Унитарное Производственно-Эксплуатационное Коммунальное Предприятие (ФГУПЗКП) ПИЯФ им. Б.П.Константинова – одно из структурных подразделений Российской Академии Наук (РАН).
Наши основные задачи – управление всем имущественным комплексом Петербургского института ядерной физики имени Б. П. Константинова, расположенного в г. Гатчина, в том числе:

- услуги ЖКХ для населения;
- предоставление в аренду нежилых помещений;
- производство тепловой энергии.

В 2012 году перед нами была поставлена задача - разработать стратегию развития предприятия на среднесрочную перспективу.

Основой для этой работы явился Приказ Министерства экономического развития РФ N 683 «Об утверждении методических рекомендаций по разработке и утверждению стратегий развития федеральных государственных унитарных предприятий на срок от 3 до 5 лет».

При этом самостоятельного опыта подобных работ у специалистов нашего предприятия на тот момент не было, поэтому мы решили обратиться к экспертам «Консалтинговой фирмы «Партнеры и Боровков», вместе с которыми и осуществили проект по разработке нашей стратегии.

В результате работы мы:

- сформулировали и обосновали видение предприятия на 2015 год как «устойчиво прибыльной управляющей компании в структуре РАН, использующей современные управленческие, производственные и информационные технологии, а также различные механизмы инвестирования средств в модернизацию и развитие имущественного комплекса»;
- выделили ключевые показатели, характеризующие достижение нами сформулированного видения;
- провели стратегический анализ сильных и слабых стороны предприятия, внешних факторов и потребителей наших услуг;
- построили Карту целей и показателей.

Весь проект осуществлялся на базе методологии Сбалансированной системы показателей (ССП). Мы благодарим консультантов фирмы «Партнеры и Боровков» Евгения Глухова и Дмитрия Елисеева за внимательное отношение к нашим задачам и умение проникнуть в специфику процессов унитарного предприятия, работающего в сфере ЖКХ.

и.о. Директора
Меркурьев А.В.



Российская Академия Наук Петербургский Институт Ядерной Физики

- «Нами была поставлена задача - разработать стратегию развития предприятия на среднесрочную перспективу»
- «При этом самостоятельного опыта подобных работ у специалистов нашего предприятия не было, поэтому мы решили обратиться к экспертам «Консалтинговой фирмы «Партнеры и Боровков»»
- «В результате работы мы: выделили ключевые показатели, провели стратегический анализ сильных и слабых стороны предприятия, внешних факторов и потребителей наших услуг, построили Карту целей и показателей»



1 А, 40 leiya Homomole st, 620072, Ekaterinburg, Russia
tel./fax +7(343) 378-79-19



www.magnat.ru

МАГНАТ

620072, Россия, г. Екатеринбург, ул. 40 лет ВЛКСМ, 1 А, оф.11
тел./факс: +7(343) 378-79-19

**ОТЗЫВ НА ДИАГНОСТИКУ
СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ**

Группа компаний «Магнат» основана 20 лет назад и является официальным дистрибьютором компаний Procter&Gamble, Mars, UPECO, Nestle и других. Помимо дистрибуции товаров «Магнат» оказывает широкий спектр логистических и рекламных услуг. Численность персонала ГК «Магнат» - 3 000 человек, среднемесячный оборот – более 30 000 000 USD.

В 2013 году наша Группа и, в особенности, Дистрибьюторская Компания «Магнат», столкнулась с необходимостью корректировки своей финансовой структуры для повышения управляемости бизнесом. Для этого мы пригласили специалистов «Консалтинговой фирмы «Партнеры и Боровков».

Павел Боровков, лично проводивший данную работу, предложил для решения нашей задачи несколько иной подход – провести Диагностику всей системы управления Группой и выработать «План мероприятий» по её совершенствованию.

Мы сочли предложенный подход полезным для нас, в связи с чем провели стратегическую сессию по Диагностике. Во время сессии использовалась специально разработанная для таких мероприятий технология SCORE. Она позволила нам:

- структурировать имеющиеся проблемные зоны в управлении нашей Группой;
- описать желаемое топ-менеджерами состояние бизнеса;
- выработать «План мероприятий» по переходу из проблемного состояния в желаемое.

В результате мы получили интересный и достаточно глубокий взгляд со стороны на нашу Группу, с учётом специфики разных бизнес-направлений. Например, мы оценили, что построение структуры нашего бизнеса вокруг каналов сбыта может быть не столь эффективным, как вокруг наших ключевых партнёров, продукцию которых мы поставляем на рынок.

Далее, мы выявили, что в своём целеполагании слишком сосредоточены на финансовых KPI, в ущерб нефинансовым показателям. Таким образом, нам сложнее управлять факторами деятельности, которые приводят к успеху, опять же, в финансовых измерителях.

Решить выявленные проблемы призван «План мероприятий», выработанный на той же сессии. Благодарим Firmу и лично Павла Боровкова за профессионализм и внимание к задачам именно нашего бизнеса.





Алексей Ильин
Генеральный директор
Дистрибьюторская Компания «Магнат»

ООО "Магнат Трейд Экспертрайз" ИНН/НПД 6658249083/660850001 р/сч 40702810811000000986 в Волгоградском ОСБ № 8621 г. Волгограда
Повольского банка СБ РФ и/сч 3011018101000000000547 БИМ 041806647 код по ОГРН 1069658108442

Группа компаний «Магнат»

- «Павел Боровков предложил для решения нашей задачи провести Диагностику всей системы управления Группой и выработать «План мероприятий» по её совершенствованию».
- «В результате мы получили интересный и достаточно глубокий взгляд со стороны на нашу Группу, с учётом специфики разных бизнес-направлений».
- «Например, мы выявили, что в своём целеполагании слишком сосредоточены на финансовых KPI, в ущерб нефинансовым показателям».

Отзывы Клиентов: Бюджетирование




«ЛУКОЙЛ»

- «...благодарит Павла Боровкова, руководившего проектом по разработке методики и автоматизации управления финансами... за достижение всех целей этого проекта»
- «Разработана система бюджетов с выходом на управленческий баланс»
- «Разработаны процедуры консолидации финансовых данных»

Концерн «Алмаз-Антей»

- «Специалисты Фирмы предложили «План мероприятий» по развитию нашей методологии, организационных процессов и программного комплекса - для более эффективного решения задач управленческого учёта»
- «Особенно благодарим консультантов Дмитрия Елисеева и Павла Боровкова за продуманный подход к решению наших вопросов и объективное экспертное суждение»

ОАО «КОНЦЕРН ПВО «АЛМАЗ - АНТЕЙ»



ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
«ОРДЕНА ТРУДОВОГО КРАСНОГО ЗНАМЕНИ
ВСЕРОССИЙСКИЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ИНСТИТУТ РАДИОТЕХНИКИ
ОАО «ВНИИРА»

Санкт-Петербург, пр. Б. Садов. 199106
Тел.: +7 (812) 356-06-11; Факс: +7 (812) 352-37-55, 352-07-48
e-mail: info@vniira.ru, www.vniira.ru
ОГРН 07511763 ОГРН 1037800980345
ИНН 4707178012/36681793450001

№ _____
На № _____ ОТ _____
г. _____

ОТЗЫВ
на Диагностику Автоматизированной системы
управления (АСУ)

Российская компания ОАО «ВНИИРА» - один из мировых лидеров в создании и производстве радиоэлектронных систем и средств организации и управления воздушным движением. Наше предприятие входит в состав ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей».

Уникальный многолетний опыт наших специалистов позволяет осуществлять разработку радиоэлектронной аппаратуры, которая заслуженно имеет высокую репутацию на мировом рынке систем обеспечения полетов авиации. Наше оборудование (автоматизированные системы УВД, радиолокационная и радионавигационная техника, тренажерно-моделирующие комплексы, бортовое оборудование обеспечения безопасности полетов, навигации посадки и УВД, включая бортовые интегрированные комплексы) нашло широкое применение и отвечает потребностям и запросам различных авиапредприятий и авиационных компаний.

С 2012 года мы активно приступили к развитию системы менеджмента нашего предприятия - в соответствии с требованиями головной компании, концерна «Алмаз-Антей».

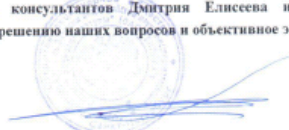
Перед нами, в том числе, была поставлена задача - проанализировать возможности используемых на данный момент автоматизированных систем в области управления проектами относительно целей и задач, стоящих перед компанией. Для такой работы мы пригласили экспертов в этой области «Консалтинговую фирму «Партнеры и Боровков».

Специалисты «Партнеры и Боровков» провели интервью с топ-менеджерами «ВНИИРА», проанализировали базы и приложения на платформах «1С» и «Азарта», а также техническую документацию к ним. Все обследование проходило с использованием международной методологии управления проектами - *Project Management Body of Knowledge (PMBOK)*.

В результате обследования специалисты Фирмы предложили «План мероприятий» по развитию нашей методологии, организационных процессов и программного комплекса - для более эффективного решения задач управления проектами и управленческого учета во «ВНИИРА».

Особенно благодарим консультантов Дмитрия Елисеева и Павла Боровкова за продуманный подход к решению наших вопросов и объективное экспертное суждение.

С уважением,
Первый заместитель
Генерального директора
А.В. Сырейшикова



«Модный Город»

- «Благодаря сопровождению Фирмы «Партнеры и Боровков» мы оптимально планируем свою налоговую нагрузку, решаем сложные вопросы бухгалтерского учёта, выявляем и устраняем ошибки, сделанные в ранних периодах работы нашей компании».
- «Особенно благодарим руководителя бухгалтерского направления Фирмы Ксению Старицыну за нестандартность мышления и внимание к нашим вопросам».





ООО «Лоренц Снэк-Уорлд Раша» 191024 Санкт-Петербург, ул. 2-я Советская 27/2
Тел.: +7 (812) 274 3088 Факс: +7 (812) 274 89 79

«29» марта 2012 г.

ОТЗЫВ НА ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

Lorenz Snack-World – немецкая компания международного уровня. Наши заводы и сбытовые подразделения находятся в Германии, Польше, Австрии, России и Хорватии. Наш экспорт охватывает примерно 80 стран по всему миру – от Новой Зеландии и Новой Каледонии до Гренландии.

ООО «Лоренц Снэк-Уорлд Раша» – российское подразделение компании «Lorenz Snack-World», расположенное в Санкт-Петербурге. Отсюда осуществляется руководство продажами в регионы России и страны СНГ.

Мы благодарим Консалтинговую фирму «Партнеры и Боровков» за оказываемое нашей компании юридическое сопровождение.

В силу специфики нашей деятельности: большое число договоров, урегулирование отношений с широким кругом покупателей и поставщиков, сложная маркировка пищевой продукции, внешнеэкономические операции, требования западного менеджмента управляющей компании, – нам требуется постоянная и квалифицированная помощь профессиональных юристов.

Опять же, немецкий стиль менеджмента, принятый в нашей компании, предполагает строго определённые ответы на поставленные вопросы, высокую скорость реакции на запросы, глубокую проработанность предлагаемых решений.

Всё это мы находим в работе юристов фирмы «Партнеры и Боровков».

Отметим также, что все без исключения судебные дела, осуществлённые от нашего имени юристами Фирмы, на данный момент были выиграны, и с нужным нам результатом.

Особенно благодарим партнёра Фирмы Инну Бучневич за высокую клиентоориентированность и индивидуальный подход к нашим задачам.

С уважением,

Генеральный директор
ООО «Лоренц Снэк-Уорлд Раша»

Артыев А.А.

Финансовый директор
ООО «Лоренц Снэк-Уорлд Раша»

Леонтьева С.В.



«Лоренц Снэк-Уорлд Раша»

- «Отметим также, что все без исключения судебные дела, осуществлённые от нашего имени юристами Фирмы, на данный момент выиграны, и с нужным нам результатом».
- «Особенно благодарим партнёра Фирмы Инну Бучневич за высокую клиентоориентированность и индивидуальный подход к нашим задачам».



*Вы ведёте Дело. Мы помогаем быть
ему Бизнесом.*



Павел Боровков

генеральный

Санкт-Петербург,
набережная Чёрной Речки, д. 41, корп. 7

моб. +7 (921) 951 03 40

pavel.borovkov@pbltd.ru